

Veille Détection d'Affaires

Comment vous allez repérer vos futurs clients

> Vos exigences...nos objectifs

- Dynamiser vos actions clés de **conquête commerciale**
- Multiplier vos ventes en détectant des **besoins clients**

Cette prestation concerne les Dirigeants, Managers, qui décident de **stimuler leurs ventes** : Actions **offensives** de détection des besoins clients, et choix **d'accompagnement commercial**.

> Détection d'Affaires & Action Commerciale

Une prestation qui va **enrichir** vos habitudes de prospection commerciale. Pas d'audit lourd et coûteux. Une écoute des dernières affaires clients, **racontées par vos commerciaux**. La mise en lumière des événements à l'origine des commandes clients. Leur repérage **au plus tôt** sur le web.

- Une façon habile de **faire autrement** pour multiplier vos ventes
- Un regard neuf, une méthodologie et une animation **motivantes**
- Une **aide** à la collecte et au traitement de vos **informations clés**

> La Valeur ajoutée de la prestation et la démarche

- Vous entrez en contact avec vos prospects **au bon moment**
- Vous **modernisez** vos pratiques de développement d'affaires
- Vous ne devenez pas un **as de l'informatique** et des outils...

- ✓ Une démarche **stimulante** pour vos équipes
- ✓ Une démarche avec des **résultats concrets** !



Conditions et inscriptions

- Cadrage initial, paramétrage, sourcing, définition mode de diffusion : 2 jours
- Adaptation du dispositif de collecte : coût mensuel, abonnement mini. 3 mois
- Option accompagnement Action Commerciale personnalisée : sur demande

Renseignements : www.covalor.fr